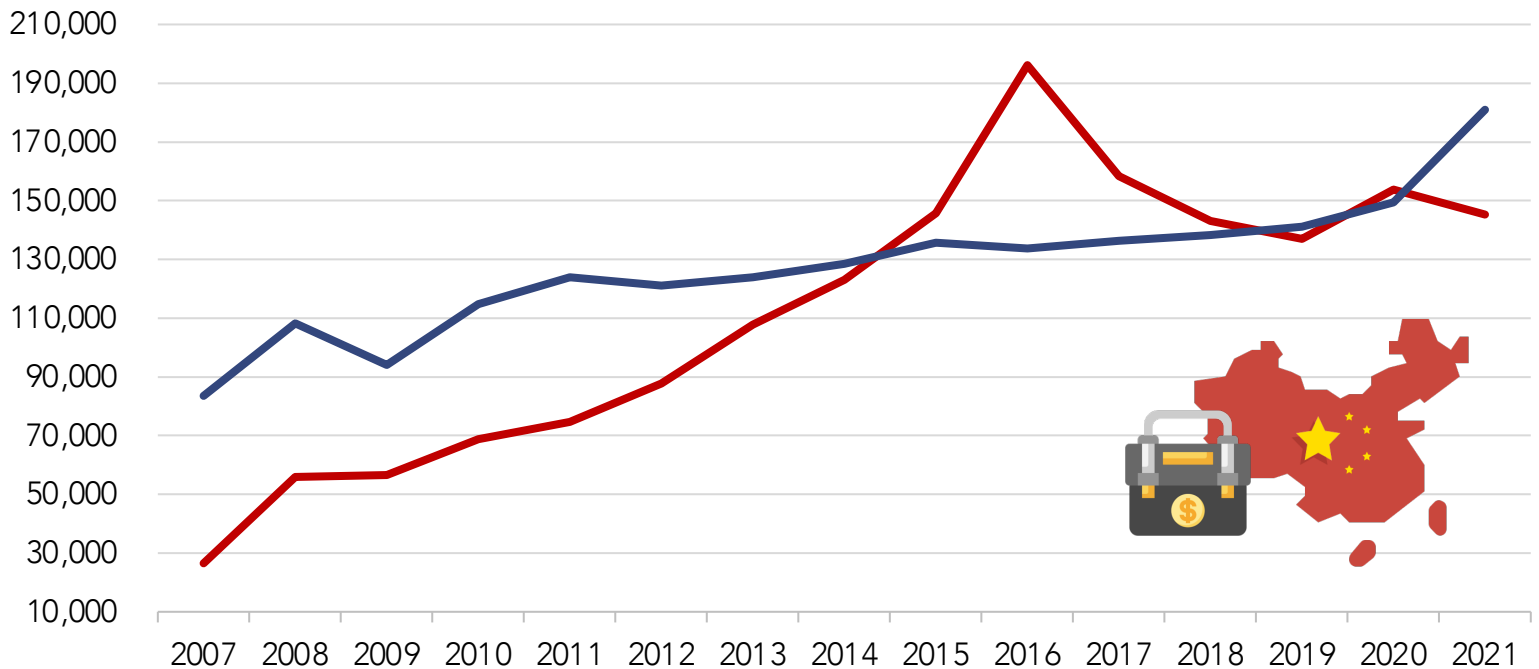


¿REPATRIAR AHORA? NO LO SÉ RICK...

Por Daibel Rivera

FLUJOS DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA DE CHINA (Anual, en millones de US\$ a precios corrientes)

— Realizada (outflow) — Recibida (inflow)



Fuente: UNCTAD.

La política de puertas abiertas, iniciada por Deng Xiaoping en 1978, forma parte de las reformas que ejecutó China en su transformación hacia una economía socialista de mercado, y despejó el camino para que todas las empresas extranjeras pudieran invertir en dicho país. China ha sido uno de los principales receptores de inversión extranjera directa (IED), lo que la ha convertido en el centro de fabricación mundial. Desde inicios del siglo XXI, en intervalos de tiempo distintos, esta economía ha estado enfrentado desaceleración de su crecimiento, traducidos en grandes salidas de capitales y decrecimientos en la entrada de IED. Para compensar la ralentización económica, el Gobierno chino implementó la estrategia del *Going Global*, con la intención de lograr expansión de la economía mediante las exportaciones e inversión en el exterior. Por ello, desde el 2007 se puede observar una tendencia alcista en los flujos de IED realizada por China, que alcanza su tope en 2016 con US\$196,149 millones. A partir de esta última fecha, con la introducción del Plan Quinquenal 2016-2020, el modelo económico de China se reorienta, poniendo mayor énfasis en el aumento del consumo interno. A pesar de estos intentos y breves periodos de auges, el *slowdown* de la segunda mayor economía del mundo persiste, y los inversionistas, preocupados por el enfriamiento que hoy padece y sus crecientes costos de producción, se han aferrado a la estrategia del *China plus one*, con miras de reducir riesgos y el nivel de dependencia al mercado chino. La reciente promesa hecha por el presidente Xi Jinping, de aumentar impuestos sobre los ricos y las empresas en pro de redistribuir mejor las riquezas, perturba aún más las posibles entradas de capitales. Se proyecta que en este año huyan de su país 10,000 chinos adinerados, pero en el caso de las empresas establecidas, IED que sirven al mercado *in situ* como las que producen para exportar, no pueden desmantelar todo de la noche a la mañana: repatriarse implica tiempo y envuelve costos de oportunidad.